

2023年1月24日
りらいあコミュニケーションズ株式会社

りらいあ×ユーザー 共催オンラインセミナー開催！
「案件化率 10 倍も可能！ 顧客分析×セールスオペレーションの勝ちパターン」

りらいあコミュニケーションズ株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長 網野孝、以下、当社）は、ユーザー株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役会長 福富七海、代表取締役共同社長 長竹克仁・大谷栄一、以下、ユーザー）とオンラインセミナー「案件化率 10 倍も可能！ 顧客分析×セールスオペレーションの勝ちパターン」を開催します。

従来の経験や勘に依る営業手法から脱却して効率化を図るため、営業 DX に取り組む企業が増えています。一方で顧客データを活用しきれず、思うような成果が出ずに悩んでいる方も多くいらっしゃるのではないのでしょうか。

本セミナーでは、どのようにデータを活用して営業戦略を立て、事業拡大につながるセールスオペレーションを実現するのか、日本最大級の企業データベース（LBC）を保有するユーザーと、インサイドセールス業務を 10 年以上運営してきた当社が実践事例を交えてお伝えします。



ユーザー株式会社 × りらいあコミュニケーションズ株式会社 共催

オンラインセミナー
案件化率10倍も可能！
顧客分析×セールスオペレーションの勝ちパターン

2/22 [Wed] 16:00 - 17:00 **参加無料**

■このような方におすすめです

- ・営業活動でより高い成果を上げたい
- ・経験や勘に頼らない営業手法を確立させたい
- ・営業活動でデータを上手く活用できていない

■セミナー概要

日時：2023年2月22日（水） 16:00 ～ 17:00
場所：オンライン（zoom） ※お申し込み後、別途参加 URL 発行のご案内をお送りします。
費用：無料

コンテンツ：

Session1

日本最大級のデータを活用した潜在顧客の抽出方法とは
ユーソナー株式会社

Session2

【パネルディスカッション】

テーマ1：営業／マーケティングにおけるデータの重要性

テーマ2：営業戦略とデータ

テーマ3：成果が上がるセールスオペレーション手法

ユーソナー株式会社

りらいあコミュニケーションズ株式会社

以下 URL よりプログラム詳細をご確認いただき、ぜひお申し込みいただけますと幸いです。

<https://www.success.relia-group.com/2/375>

※一部の企業様のお申し込みは、お断りさせていただくことがあります。予めご了承ください。

以上

【ユーソナー株式会社（旧社名：株式会社ランドスケイプ）について】

ユーソナー株式会社は、日本最大級の企業データベース「LBC」を独自構築・維持してきたノウハウを柱に、クライアント企業に対し、新規顧客の発見や顧客育成を支援しています。独自構築した 820 万拠点を網羅する「LBC」を用いることで、クライアント企業が保有する顧客データの名寄せやターゲティングを実現できます。顧客データ統合ソリューション「ユーソナー」をはじめ、「サイドソナー」や「名刺ソナー」、「Rating2.0」などのサービスを提供しています。

企業 URL：<https://usonar.co.jp/>

【りらいあコミュニケーションズ株式会社について】

りらいあコミュニケーションズは 1987 年の創業以来、時代とともに変化する社会環境や高度化する消費者のニーズに合わせたサービスを通じて、お客様企業の事業成長に貢献してきました。国内外 60 以上の拠点で約 36,000 人のスタッフが、コンタクトセンター事業、バックオフィス事業において、長年培ってきたヒトによるオペレーション力と最新のテクノロジーを組み合わせた付加価値の高いサービスを提供しています。これまでの運用知見をもとに、お客様企業と消費者を「つなげる力」で新たな価値を創造し、より良い社会の実現を目指します。

設立：1987 年 6 月

本社：〒151-8583 東京都渋谷区代々木 2-2-1 小田急サザンタワー16F

資本金：998 百万円（2022 年 3 月末現在）

上場市場：東京証券取引所 プライム市場（証券コード 4708）

事業内容：コンタクトセンター事業、バックオフィス事業

企業 URL：<https://www.relia-group.com/>

サービスサイト『Relia Success』：<https://www.success.relia-group.com/>

【問い合わせ先】
コーポレート・コミュニケーション部
岩本、坂井
03-5351-7200（代表）